



Junior Sales/Account Manager (m/w/d)

Die **BMS Consulting GmbH** ist ein innovatives, unabhängiges Beratungs- und Softwareentwicklungsunternehmen, das im Jahr 2001 als Spin-Off der Westfälischen Wilhelms-Universität gegründet wurde. Zentraler Schwerpunkt unserer Arbeit ist die Gestaltung der digitalen Transformation mit unseren Kund:innen.

Mit der kitaplus-Produktfamilie haben wir in den letzten 15 Jahren eine integrierte Gruppe von **Webanwendungen und Apps** geschaffen, die alle grundlegenden Digitalisierungsbedarfe von KiTas sowie deren Trägern und Verwaltungen abdeckt. Mit **11.000 nutzenden Kitas** ist kitaplus eines der führenden Produkte in Deutschland – die Funktionsvielfalt der kitaplus Produktfamilie ist einzigartig:

- kitaplus Verwaltungssoftware
- kitaplus Gruppen-App
- kitaplus Eltern-App
- kitaplus Verpflegungsportal
- kitaplus Anmeldeportal
- kitaplus Dienstplan & Zeiterfassung
- kitaplus Personal-App

Mehr Informationen zu den einzelnen Produkten findest Du unter www.kitaplus.de



Düsseldorf



Vollzeit

Als stetig wachsendes Unternehmen suchen wir für unser **Team kitaplus** am Standort Düsseldorf eine Verstärkung, die bereit ist, sich auf die fachlichen Spezifika des Themenfeldes und die Bedarfe der Kita-Landschaft einzulassen, in der Rolle als

Junior Sales/Account Manager (m/w/d)

- Du wirst Teil eines motivierten Teams, das gemeinsam daran arbeitet, den Nutzer:innen von kitaplus ein rundum angenehmes digitales Arbeiten zu ermöglichen und unser Angebot stetig zu verbessern
- Wir bieten dir eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer sinnstiftenden Produktwelt
- Du erhältst die Möglichkeit, Dich in deinem Aufgabengebiet zu entfalten und weiterzuentwickeln und wirst dabei von deinem oder deiner Mentor:in zielführend unterstützt

Deine Aufgaben

- **...im Vertrieb**
 - Du gehst aktiv auf potenzielle Kunden zu, stellst kitaplus vor (online und vor Ort) und begeisterst Träger und Kitas von unseren digitalen Lösungen.
 - Du pflegst unsere Kundendaten im CRM-System und sorgst dafür, dass alle Vertriebsprozesse transparent dokumentiert sind.
 - Du entwickelst gemeinsam mit dem Vertriebsteam neue Ideen für Kampagnen und die öffentlichkeitwirksame Darstellung von kitaplus.
- **...in der Kundenbetreuung**
 - Du bist erste:r Ansprechpartner:in für unsere bestehenden Kunden, pflegst die Beziehung und berätst sie zu neuen Funktionen oder Modulen.
 - Du berätst unsere Kunden bei der Schulungsplanung und führst bei Bedarf auch eigenständig Schulungen durch

Was wir dir bieten

- Familienfreundlichkeit
- Flexibles Arbeiten & Flache Hierarchien
- Individuelle Fortbildungen & Coachings
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis
- Betriebliche Altersvorsorge
- Frisches Obst, Wasser und natürlich Kaffee

Deine Fähigkeiten

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Du hast idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Produktmanagement oder im Vertrieb von Software-Produkten (aber nicht zwingend erforderlich)
- Du hast eine ausgeprägte Vertriebsorientierung, Beratungsaffinität sowie Freude am Umgang mit Menschen
- Du hast Interesse an Digitalisierungsthemen und Begeisterung für IT-Thematiken
- Du arbeitest strukturiert und verfügst über eine schnelle Auffassungsgabe und eine analytische Denkweise
- Du bist sicher in Präsentationen, hast ein souveränes, professionelles Auftreten und behältst auch in herausfordernden Situationen einen kühlen Kopf
- Du bist ein:e Teamplayer:in und magst es in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten mit einer „Hands-On“-Mentalität
- Du bringst eine Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen mit



Familienfreundlichkeit



Flexibles Arbeiten & Flache Hierarchien



Individuelle Fortbildungen & Coachings



Unbefristetes Arbeitsverhältnis



Betriebliche Altersvorsorge



Frisches Obst, Wasser und natürlich Kaffee

Weitere Informationen und Bewerbung:

Bei Fragen erreichst du unsere zuständige Abteilung unter recruiting@bms-cs.de oder der Rufnummer 0211/302127-2139.

Bewirb dich bitte mit deinen kompletten Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, tabellarischer Lebenslauf und Zeugniskopien) in unserem Karriereportal bei Onlyfy/XING über den nachfolgenden Button „Jetzt bewerben“.

